

IMPRIMANTES

Evolis ouvre un bureau au Japon...

Evolis a annoncé, le 29 mai 2008, l'ouverture d'un bureau à Tokyo afin « d'intensifier ses investissements sur le marché japonais ». L'agence est dédiée au « développement de relations de proximité avec l'ensemble des partenaires existants », au « renforcement du réseau de distribution », ainsi qu'au lancement de « grands projets d'équipement ».

Evolis, qui bénéficie déjà d'une présence significative au Japon grâce à « un réseau de partenaires distributeurs », aspire à un « renforcement de sa position » dans un marché « dynamique » et « innovant ». La société compte sur l'expertise de Jimmy Malmouche pour mener à bien ce projet. Nommé responsable commercial du bureau de Tokyo, il est caractérisé par « une solide expérience du secteur et des spécificités culturelles » de la région. « La présence de Jimmy Malmouche sur le terrain représente un atout majeur pour Evolis. Sa connaissance approfondie des besoins des clients japonais va nous permettre de répondre précisément à la demande », a affirmé Erik Bakke, directeur commercial EMEA Asie Pacifique.

et signe un nouveau contrat en Corée du Sud

Evolis a annoncé le 15 mai 2008 la signature d'un contrat en Corée du Sud, qui marque la « poursuite de l'équipement des agences bancaires NACF en solutions de personnalisation décentralisée de cartes de débit et de crédit ». Le contrat prévoit « la distribution de plus de 3.000 [modèles] pebble » visant à fournir des solutions de personnalisation et un système de gestion des transactions mobiles.

Ces services autorisent notamment la « personnalisation graphique » et « l'encodage complet » de la carte bancaire et peuvent être déployés « directement au guichet des agences ». Prévu pour « le 2ème trimestre 2008 », ces livraisons représentent « un chiffre d'affaires de plus de 2M d'euros » et « porteront à 10 000 le nombre d'imprimantes Evolis déployées dans les agences NACF depuis septembre 2005 ».